

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **SILVIA CATANI**
Indirizzo VIA POGGIO CONCA, 236 E, 50036, VAGLIA, FIRENZE, ITALIA
Mobile 338 2464018
E-mail silviacatani67@gmail.com
associazioneappuntidiviaggio@gmail.com
Nazionalità ITALIANA
Data di nascita 20/07/1967

ISTRUZIONE

- **Dal 1986 al 1989** Frequenta la Facoltà di Scienze Politiche Cesare Alfieri di Firenze, dove sostiene 10 esami del corso di Laurea ad indirizzo Internazionale
- **Dal 1989 al 1996** Laurea presso la Facoltà di Economia e Commercio di Firenze – vecchio ordinamento – con indirizzo Aziendale, votazione riportata 110/110
- **Dal 1981 al 1986** Diploma presso Liceo Linguistico Internazionale di Firenze, con votazione 56/60

ESPERIENZA LAVORATIVA

- **Da Apr 2016 ad oggi** PRESIDENZA REGIONE TOSCANA: Direzione Competitività Territoriale della Toscana/ Settore Attività Internazionali e di Attrazione Investimenti
 - Ruolo: FDI Manager - Settore Real Estate
 - Attività di raccordo con società italiane ed estere interessate ad insediamento o ampliamento in Toscana;
 - Attività di coordinamento di tavoli tecnici per sviluppo di progetti di insediamento;
 - Raccordo con uffici regionali e comunali per sviluppo progetti internazionali e masterplan;
 - Coordinamento rete dei comuni toscani aderenti al Protocollo Invest in Tuscany;
 - Coordinamento rapporti fra Istituzioni nazionali/internazionali e Associazioni di Categoria;
 - Partecipazione ad eventi nazionali e internazionali inerenti alla valorizzazione immobiliare;
 - Attività di Lead Generation e Business Retention;
 - Partecipazione alla Value Proposition regionale;
- **Da Gen 2002 - Apr 2016** TOSCANA PROMOZIONE: Funzionario con mansioni di Mktg Territoriale, con attività svolta nei seguenti comparti:
 - Sprintoscana;
 - Iniziative promozionali internazionali e nazionali;
 - Marketing territoriale;
 - Iniziative promozionali in Toscana;

- Referente per la Rete territoriale;
 - Key Account settore Tessuti e Filati;
 - Key Account settore Florovivaismo e Olio
 - Key Account settore Agroalimentare e Vino
- Principali mansioni e responsabilità
 - **Sett 2001 - Dic 2001**
Organizzazione, gestione e partecipazione eventi nazionali e internazionali; gestione rapporti e visite aziende toscane; gestione CRM comparto tessuti e filati, olio e florovivaismo; follow up iniziative realizzate e segnalazione bottom up di idonee procedure e attività correttive; scouting in paesi ritenuti target dalla Regione Toscana
SASCH Spa, Firenze, Italia
 - Principali mansioni e responsabilità
 - **Sett 2000 - Lug 2001**
Export Manager – gestione Paesi di lingua tedesca e USA
UMS AG, Hamburg, D - Lithomobile Srl, Firenze, Italia
 - Principali mansioni e responsabilità
 - **Sett 1986 - Sett 2000**
Export Manager – gestione rapporti Germania/Italia, con report al CFO di UMS AG e CFO Lithomobile Srl
Insegnamento Lingua inglese e tedesca presso Biblioteca Circolante di Sesto Fiorentino; realizzazione corsi privati di lingua inglese e tedesca per studenti universitari e scuole superiori
 - Principali mansioni e responsabilità
 - **Sett 1996 - Nov 1999**
Insegnamento lingua inglese e tedesca scuole serali Firenze
Tirocinio propedeutico allo svolgimento dell'attività di Dottore Commercialista, svolto presso Studi in Firenze
 - Principali mansioni e responsabilità
 - **Sett 1995 - lug 1996**
Svolgimento attività inerenti a procedure fallimentari, concorsuali, amministrative
OBI Spa, Firenze, Italia
 - Principali mansioni e responsabilità
 - **Sett 1995 - lug 1996**
Collaborazione in qualità di Export Manager – gestione Paesi di lingua tedesca e inglese

FORMAZIONE

Dal 2012 ad oggi	Corsi PEO annuali Regione Toscana e UE
Novembre 2011	Università LIUC : "Corso Politiche Distributive delle PMI in Europa"
Nov 2010 – Feb 2011	Minimaster SDA Bocconi: " il Mktg Strategico d'impresa"
Novembre 2008	Regione Toscana: "La gestione dei progetti"
Aprile 2007	Change Spa: " Parlare in pubblico"
Nov 2005 – Apr 2006	Live Institute: "Corso avanzato tedesco"
Lug 2004 – Nov 2004	Live Institute: "Corso I livello spagnolo"
Giugno 2004	Toscana Promozione: "Le nuove regole, i nuovi adempimenti, il nuovo codice in materia di protezione dei dati personali"
Luglio 2003	Toscana Promozione: "La comunicazione nel gruppo di lavoro e nel contesto professionale"
Dic 1995 – Mar. 1996	ASSEFOR: "Minimaster per aspiranti imprenditori: gestione della Business Idea"

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA **Italiano**

ALTRE LINGUE

	Scritto	Parlato	Letto
INGLESE	OTTIMO	OTTIMO	OTTIMO
TEDESCO	BUONO	BUONO	BUONO
FRANCESE	BUONO	BUONO	BUONO
SPAGNOLO	SCOLASTICO	SCOLASTICO	SCOLASTICO

CAPACITÀ E COMPETENZE Capacità di relazione interpersonale; gestione delle pratiche di LNV; approccio *problem solver* e

RELAZIONALI	gestione del <i>work in team</i>
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE	Gestione progetti annuali e pluriennali; misurazione dei risultati, redazione consuntivi e redazione proposte progettuali migliorative in base ad attività di <i>follow up</i> su iniziative precedentemente svolte
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE	Conoscenza ed uso del PC e dei principali sistemi ed applicativi in uso
COMPETENZE ARTISTICHE	Presidente della Onlus "Appunti di Viaggio", sviluppo sui territori del progetto musicale #WIB#WOMANINBLACK#nomoreviolenceonwomen contro la violenza sulle donne; Sinergia con Artemisia, Associazione fiorentina contro la violenza sulle donne; Sinergia con Emergency, quale <i>fund raiser</i> per progetti internazionali a favore delle donne; Paroliere per gruppi musicali
PATENTE O PATENTI	Patente B; Patente nautica oltre 12 miglia; Brevetto sub Padi
HOBBY	Lettura, trekking, sci. vela. scacchi